

Das Dreamtime Kommissionsmodell



Mit unserem Kommissionsmodell gehen wir neue Wege. Unser Modell basiert auf zwei Faktoren – dem **Buchungsstandard** und dem **Buchungsvolumen**. Beim Standard entscheidest du, wie viel Unterstützung du bei der Buchung benötigst oder wünschst. Wenn du regelmässig bei uns buchst, erreichst du eine **Superkommission**.

Unabhängig davon, wie viel und mit welchem Standard du bei uns buchst – du kannst immer das Wissen und den Service eines **echten Spezialisten** erwarten.

Das Dreamtime Kommissionsmodell

| Buchungsstandard | Kommission |
|--|------------|
| <p>Standard 1: Straight Forward Du kennst dich selber sehr gut aus, benötigst bei der Planung und Beratung keine Unterstützung und bist froh, wenn Dreamtime als Veranstalter die Buchung sauber und zuverlässig abwickelt und für eine problemlose Durchführung der Reise sorgt.</p> <ul style="list-style-type: none">→ Die Bedürfnisanalyse, Beratung und Reiseplanung wird von A – Z durch das Reisebüro gemacht→ Das Reisebüro übermittelt die konkrete Buchung an Dreamtime→ Falls notwendig, optimieren wir die Reiseplanung→ Offerten erstellen wir dann, wenn Preise nicht direkt verfügbar sind→ Die Buchung wird von Dreamtime an das Reisebüro bestätigt | 12% |
| <p>Standard 2: Guided Booking Du bist nicht ganz sattelfest und bist bei der Planung der Reise und Beratung der Kunden für unsere Unterstützung dankbar? Dann ist der Standard «Guided Booking» für dich perfekt. Wir übernehmen die Detailplanung, erstellen eine Offerte und sprechen, falls gewünscht, auch direkt mit dem Kunden.</p> <ul style="list-style-type: none">→ Die erste Bedürfnisanalyse und Beratung erfolgt durch das Reisebüro→ Dreamtime unterstützt das Reisebüro in der Beratung, übernimmt die Reiseplanung und erstellt die Offerte→ Falls notwendig, spricht Dreamtime direkt mit dem Kunden→ Die Buchung wird von Dreamtime an das Reisebüro bestätigt | 10% |
| <p>Standard 3: Referral Du hast keine Ahnung, bist vielleicht auf eine ganz andere Destination spezialisiert oder arbeitest grundsätzlich nur als Vermittler von Kundenkontakten? Dann passt der Standard «Referral». Du hast mit der ganzen Buchung nichts zu tun, deine Kunden werden bestens betreut und du verdienst trotzdem etwas.</p> <ul style="list-style-type: none">→ Das Reisebüro vermittelt Dreamtime den Kontakt des Kunden→ Dreamtime spricht direkt mit dem Kunden, übernimmt die Bedürfnisanalyse, Beratung und erstellt die Offerte→ Die Verrechnung erfolgt von Dreamtime direkt an den Kunden. Das Reisebüro erhält nach Abreise die entsprechende Kommissionsgutschrift | 3% |

Das Dreamtime Kommissionsmodell

| Umsatzziel | | Superkommission |
|---|----------------|-----------------|
| Umsatzziel 1 | CHF 100'000.00 | 0.5% |
| Umsatzziel 2 | CHF 300'000.00 | 1% |
| Es zählt der Nettoumsatz nach Abreise pro Kalenderjahr. Die Regelung gilt übergreifend für alle 3 Buchungsstandards. Die Superkommission wird rückwirkend auf den Nettoumsatz ausbezahlt. | | |

Allgemeine Regelungen

Neben- und Zusatzleistungen

Für Neben- und Zusatzleistungen (Transfers, Bus- und Bahntickets, Mahlzeiten, Tagesausflüge, etc.) wird der Kommissionsatz – gemäss Buchungsstandard – um 50% reduziert. Die Superkommission wird auf Neben- und Zusatzleistungen zu 100% ausbezahlt. Generell keine Kommission gewähren wir auf Flüge, Versicherungen und Tickets für Veranstaltungen aller Art.

Bearbeitungsgebühr

Für Aufträge unter einem Volumen von CHF 2'000 erheben wir pauschal eine Bearbeitungsgebühr von CHF 100.00 pro Auftrag. Diese Gebühr entfällt für Reisebüros mit einem Jahresumsatz von CHF 100'000.

Gebühr für Offerten

Offerten sind grundsätzlich kostenlos. Ab der dritten Offerte für den gleichen Auftrag erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von CHF 150.00 pro Auftrag.

Flüge

Die Flüge organisiert das Reisebüro in der Regel direkt. Die Flugdaten können wir für die Erstellung der Reisedokumente übernehmen.